

**FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE**



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome **CORRADO MORANA**
Indirizzo **VIALE TEOCRITO N° 112 – SIRACUSA (SR)**
Telefono **340 7291984**
Fax
E-mail **moranacorrado66@gmail.com**
Nazionalità ITALIANA
Data di nascita 24 MARZO 1966

ESPERIENZA LAVORATIVA

- Date **MAGGIO 2022 – OGGI**
 - Nome e indirizzo del datore di lavoro **Presidente FIMAA Siracusa e Consigliere Nazionale FIMAA**
Via Laurana n°4 – 96100 Siracusa
 - Tipo di azienda o settore Federazione Italiana Mediatori Agenti Affari in Mediazione
 - Tipo di impiego Presidente e membro del Consiglio Confcommercio Siracusa
 - Principali mansioni e responsabilità
- 2011 – Oggi**
Titolare e Socio Fondatore Morana Immobiliare con attività a Siracusa e provincia – Sedi a Siracusa e Augusta
Viale Teocrito n° 112 – 96100 Siracusa
Agenzia Immobiliare
Valutazione di immobili, Acquisizione di immobili in vendita, Pubblicità di immobili in vendita, mediazione tra le parti.
- 2021 – Oggi**
Team Manager e Team Leader Gruppo Remax City Home Siracusa
Viale Teocrito n° 105 – 96100 Siracusa
Gruppo Immobiliare
Team Manager e Team Leader – Gestione consulenti, revisione e completamento pratiche di compravendite immobiliari, reclutamento collaboratori
- 2015 – 2020**
Unicredit Subito Casa
Gruppo Immobiliare
Valutazione di immobili, Acquisizione di immobili in vendita, Pubblicità di immobili in vendita, mediazione tra le parti.

2005 – 2015

Presidente Fiaip Siracusa

Federazione Italiana Agenti Immobiliari Professionali
Presidente Provinciale

2007 – 2011

Consulente Gruppo By You – Gruppo Ubi Banca Mutui

Mutui – Finanziamenti

Agente in Attività finanziaria

Rapporti con clienti, raccolta documenti e presentazione pratiche di mutuo

2000 – 2011

Amministratore Società Mutuo Line Finanziamenti

Mutui – Finanziamenti

Amministratore della società – agente in attività finanziaria

Rapporti con clienti, raccolta documenti e presentazione pratiche di mutuo

1990 – 2011

Socio Gruppo Immobiliare Casa

Agenzia Immobiliare

Socio al 50% - Agente immobiliare

Valutazione di immobili, Acquisizione di immobili in vendita, Pubblicità di immobili in vendita, mediazione tra le parti.

1985 – 1990

Immobiliare Casa s.a.s.

Agenzia Immobiliare

Inizio attività come agente immobiliare - Valutazione di immobili, Acquisizione di immobili in vendita, Pubblicità di immobili in vendita, mediazione tra le parti.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

• Date

Aprile 2017

Commissione nazionale di alta formazione FIAIP

Corso pratico applicativo per agenti immobiliari

Marzo 2012

FIAIP Sicilia

Settore turistico

Primo corso di formazione “settore turistico”

Giugno 2012

FIAIP & Promo P.A. Fondazione (ricerca, alta formazione e progetti per la Pubblica Amministrazione) di Roma

Rapporti con la pubblica amministrazione

Corso “Relazionarsi positivamente con la Pubblica Amministrazione”

2010

Osservatorio immobiliare FIAIP – osservatorio immobiliare nazionale settore urbano – centro studi

Valutazione immobili

Corso di valutatore

Dicembre 2010

Dipartimento Università Sapienza di Roma – Tecnoborsa per lo sviluppo e la regolazione dell'economia immobiliare

Valutazione immobili

Corso di formazione e aggiornamento agenti immobiliari – gestione e valutazione immobiliare

Gennaio 2005

Facoltà di Giurisprudenza università degli studi di Verona

Servizi giuridici immobiliari

Corso base di aggiornamento professionale universitario in servizi giuridici immobiliari

Aprile 2000

Università di Barcellona (Spagna)

Sistema tributario spagnolo e tassazione dei non residenti

Seminario sul sistema tributario Espanol Y Fiscalidad De No Residentes

1989

Camera di Commercio Siracusa

Abilitazione allo svolgimento della professione di agente immobiliare

Patentino di agente immobiliare

Corso di abilitazione professionale per agenti immobiliari

• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione

• Principali materie/abilità professionali oggetto dello studio

• Qualifica conseguita

1984

Istituto alberghiero di Siracusa

Servizio in sala

Diploma di maturità alberghiera

CAPACITÀ E COMPETENZE

PERSONALI

Acquisite nel corso della vita e della carriera ma non necessariamente riconosciute da certificati e diplomi ufficiali.

MADRELINGUA

ITALIANA

ALTRE LINGUA

INGLESE

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

BUONA

ELEMENTARE

ELEMENTARE

**CAPACITÀ E COMPETENZE
RELAZIONALI**

GRANDE DOTI EMPATICHE, SPICCATO CAPACITÀ DI LAVORARE IN TEAM COOPERANDO CON TUTTI I MEMBRI, BUONE CAPACITÀ DI LEADERSHIP MIGLIORATE SUL CAMPO CON L'ESPERIENZA. SPICCATO DOTI NEI RAPPORTI INTERPERSONALI QUALI: L'EMPATIA, LA PAZIENZA E LA SENSIBILITÀ.

**CAPACITÀ E COMPETENZE
ORGANIZZATIVE**

OTTIMA CAPACITÀ DI GESTIRE ED ORGANIZZARE IL LAVORO SIA SINGOLARMENTE, SIA IN TEAM, AVENDO SEMPRE LA CONSAPEVOLEZZA DEL PROPRIO RUOLO ANCHE GRAZIE ALL'ESPERIENZA NEGLI SCOUT; BUONA CAPACITÀ DI LAVORARE IN SITUAZIONI DI FORTE STRESS E GESTIONE DI RELAZIONI CON IL PUBBLICO GRAZIE ALLE DIVERSE ESPERIENZE LAVORATIVE.

**CAPACITÀ E COMPETENZE
TECNICHE**

Con computer, attrezzature specifiche, macchinari, ecc.

OTTIME CAPACITÀ GENERALI NELL'UTILIZZO DEI DISPOSITIVI ELETTRONICI; CONOSCENZA DEI PRINCIPALI SISTEMI OPERATIVI; CONOSCENZA DI TUTTI I PROGRAMMI GESTIONALI PER AGENZIE IMMOBILIARI; CONOSCENZA DEI PRINCIPALI SISTEMI OPERATIVI MOBILE.

ALTRE CAPACITÀ E COMPETENZE

Competenze non precedentemente

PATENTE O PATENTI
indicate.

PATENTE DI GUIDA B
PATENTE NAUTICA

ALLEGATI

FOTOCOPIE ATTESTATI CORSI DI FORMAZIONE.